**BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques**

|  |
| --- |
| **EPREUVE E61 : DÉVELOPPEMENT DE LA CLIENTÈLE ET DE LA RELATION-CLIENT****Évaluation forme ponctuelle**Fiche descriptive de projet technico-commercial(à remplir par le candidat) |
| **Session 2024** |
| **CANDIDAT :****Nom : Prénom : N° d’inscription :** |
| **Nom de l’entreprise partenaire :****Adresse:****DATE(S) ET DUREE(S) DU PROJET :**  | **Activité :****Service :****ACTEURS IMPLIQUÉS DANS LE PROJET Nom et qualité** |
| **OBJECTIF(S) DU PROJET** **MÉTHODOLOGIE ET ÉTAPES DU PROJET** **RÉSULTATS OBTENUS** |
| **Listes des annexes et des supports phygitaux présentés :** |