**BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques**

|  |  |
| --- | --- |
| **EPREUVE E61 : DÉVELOPPEMENT DE LA CLIENTÈLE ET DE LA RELATION-CLIENT**  **Évaluation forme ponctuelle**  Fiche descriptive de projet technico-commercial  (à remplir par le candidat) | |
| **Session 2024** | |
| **CANDIDAT :**  **Nom : Prénom : N° d’inscription :** | |
| **Nom de l’entreprise partenaire :**    **Adresse:**  **DATE(S) ET DUREE(S) DU PROJET :** | **Activité :**  **Service :**  **ACTEURS IMPLIQUÉS DANS LE PROJET Nom et qualité** |
| **OBJECTIF(S) DU PROJET**  **MÉTHODOLOGIE ET ÉTAPES DU PROJET**  **RÉSULTATS OBTENUS** | |
| **Listes des annexes et des supports phygitaux présentés :** | |